

# 競争を生き抜く代理店

努力と勇気でチャンスをつかむ

115

TEL06-6282-6488(代)  
http://www.j-thinktank.com/

## 一方だけの話を鵜呑みにしない 角度を変えて情報・ニュースを考察

新年度を迎え、いろいろな団体の総会シーズンが始まり、私もすでに三回総会に出席し、後また数回の出席を控えています。

「核実験の準備に入った」との報道で上へ下への大騒ぎです。

## 損保業界でドローン活用 リスク評価にも有効なツールに

その中で、役員を卒業させたいと、現場と、新たに役員を仰せつかる場面を同時に経験させていたが、これ自体が「未確認情報」と言われても仕方ないのでは、と思えます。

また積極的にSNSを利用している人の中には、ご自身のその時の世間や社会への不満を赤裸々に投稿される人もいらつしやいます。

熊本の震災から一年がたちましたが、まだまだ仮設住宅での生活が続く方もいらつしやるとの報道がなされてきました。

その投稿データなどは簡単に外部からでも集積できますし、そのデータを分析すれば個人の感情や思考、趣味嗜好などの傾向は簡単につかむことができます。

今や日本全国各地に地震が起こるもおかしくないように感じます。

米朝での戦争の可能性は高いのか？

人民軍創設85周年を機に、米朝を挑発し、緊張感が高まっているとされ、「日本海に向けてミサイルを発射した」ミ

もちろん有事の際への備えは必要でしょうが、本当にミサイル発射があったかどうかの検証をキチンとすることが我々一人ひとりに必要なので

「終わったコンテント」と言われていますが、インターネットでは真偽を検証できないままの情報も瞬時に拡散される危うさがあります。

「大勢があの国は悪」と言っているが、良い国だと言う意見はないか？自分なりに思考を巡らせ、時間がある時には調べます。そうすることで、調べるべきでない背景に導かれる場合があり

## IT・AI化は雇用削減に

最近、ドローンの商業利用をますます身近に耳にするようになりま

「終わったコンテント」と言われていますが、インターネットでは真偽を検証できないままの情報も瞬時に拡散される危うさがあります。私は、自動車あるいは賠償の事故対応でたまたまの痛い目をみた経験からの鉄則で「一方だけの話を鵜呑みにしない」の癖からかどんなニュースや情報でも、興味のあることには、違った角度から考え、その事象で「誰が得して、誰が損するの」を常に撮影させてください。念に撮影させてください。膨らむばかりです。機械化、IT化、AI化が進むということは、人の手間が減り便利ですが、手間は減るといっても、仕事の作業工程は減るとは減るといっていいです。換言すれば人の労働時間が削減され、その分雇用も削減される可能性も高い。

5月20日、東京・御茶ノ水 新日本保険新聞社・保険ビジネス実戦セミナー

MDRT終身会員(COT9回)が教える  
「あなたも取り組める相続」

相続税大増税時代の今、相続マーケットは急拡大しています。中瀬敏氏(インシュアランスネットサービス代表)は主に首都圏の資産家を顧客に顕著な業績を上げ続けており、今回は「さらに深く」「だれでも取り組める」相続マーケット開拓について、その基礎から実践まで具体例を踏まえながら披露します。なお、当日は一般社団法人日本生前整理総合コンサルタント協会の石井貴美子代表が生前整理の立場から語るセッションもあります。

参加者大募集!!

1. 相続案件の概要とポイントを学ぶ
  - どこに行けば良いのか? 相続を考えなければならない人たちは
  - 相続でなければならない対策とは
  - お客様は何を知りたいのか
  - 富裕層と一般層での提案の違い
  - ドアノックに使用するツールとは
  - 専門家との連携をするためには
  - 知識が無ければ相続案件は扱えないと思っていないか
2. ロープレから相続の垣根を下げる
3. 7つの案件 事例紹介(開拓から案件終了まで)で相続案件を疑似体験
  - 不動産オーナーに対する提案事例
  - 医師に対する提案事例①
  - 医師に対する提案事例②
  - オーナー社長に対する提案事例
  - 不動産オーナーに対する提案事例①
  - 不動産オーナーに対する提案事例②
  - 子供のいない相続事例
4. 事例から検証する「これであなたも取り組める」最適なセールスプロセス

講師: (有)インシュアランスネットサービス 代表 中瀬 敏氏  
講師略歴: 平成3年リクルート就職、その後・簡易保険の営業として活動。年間300件、ANP1億円以上を在籍10年間毎年実績。平成15年独立、MDRT終身会員、COT9回。

開催会場・日時等

【会場: 東京・御茶ノ水】  
 ●5月20日(土)  
 (10時30分受付・11時~16時45分)  
 ●連合会館  
 (東京都千代田区神田駿河台3-2-11)  
 (東京メトロ千代田線新御茶ノ水駅 B3出口0分  
 JR御茶ノ水駅 聖橋出口5分)

◆参加費 27,000円(定価)  
 【先着20名様特別割引価格】23,800円  
 (お1人様、懇親会費・昼食費含む、消費税込)  
 ※懇親会ご参加の有無にかかわらず料金は変わりません。

◆お申込方法  
 右の申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申込みください。

◆定員/40名  
 (定員になり次第、締め切らせていただきます)

新日本保険新聞社主催  
 保険ビジネス実戦セミナー 申込書

【必要事項をご記入のうえ、FAXにてお送りください】

新日本保険新聞社 セミナー係  
 (06-6225-0551) 行き

参加者名	名
会社名	
所属部署	
ご住所 (資料等送付先)	(〒 ) (会社・自宅)
電話	
FAX	
メールアドレス	

懇親会へのご参加  
 参加する  参加しない  
 ご希望の項目にチェックを入れてください。

※お名前・ご住所などの情報は、セミナーのご連絡やDMなど弊社の営業活動に限り使用させていただきます。情報の訂正、またはDMが不要な場合は、弊社までご連絡ください。  
 ※参加費は先払いとなります。  
 ※お申し込みいただいた方に、別途、会場へのアクセス、送金方法等のご案内を差し上げます。  
 (注) セミナーの録音・撮影はできません。あらかじめご了承ください。

【お問い合わせ先】 新日本保険新聞社 セミナー係(後藤)  
 TEL: 06-6225-0550 FAX: 06-6225-0551