

(第三種郵便物認可)

競争を生き抜く代理店

代表 那須 顯一

114

TEL06-6282-6488(代)
http://www.j-thinktank.com/

努力と勇気でチャンスをつかむ

教育環境には問題が山積

教育無償化へ「子ども保険」提言

各保険会社も年度末、新年度で人事異動の方も多数いらっしゃることで、我が代理店としては、取引保険会社の人事異動や組織変更により大きく左右されることも多く、皆様はいい年度初めにならなりましたでしょうか。

先月から私のいる大阪では「森友学園問題」の話題をよく耳にします。いろいろな方との話をし、ニュースで見たりするうちに、この一件には「問題」となる部分が多くなり、また多くの方の困惑や事情が、複雑に絡み合い、結果あの小学校の認可になり、今頃になって大きく取り上げられたような印象を受けます。

そして、後から後から、皆さんの「関係者」と言われる方が出て来て、まさに「龍池劇場」の様相。皆で寄って来たか、本来問題のない部分まで悪のように取り上げたりするので問題の本質が見えなくなっているような

気がします。結局、良い悪いは別にして、多数の方に、あの小学校を開校してほしい理由が存在したのではないのでしょうか。

いつか真相がわかる日が来ることを願います。保険、教育ということに気がなりましたが、未来の子どもの教育財源を確保し、教育に必要となる費用を捻出するべく、自民党の小泉進次郎農林部会長ら若手による「2020年以降の経済財政構想小委員会」が教育無償化の財源を社会保険料で賄う「子ども保険」を創設する提言をまとめたとの報道。自民党内で浮上している「教育国債」の対案の位置づけとなり、教育財源確保に関する「特命チーム」(主査・馳浩前文部科学相)は両案を軸に検討を進める方針とのこと。

この「子ども保険」創設案は、高齢者に偏った社会保障給付を変え、「現役世代を社会全体で支える」との発想に基づき、厚生年金保険料率を0.2%(勤労者と事業

者折半)、国民年金の加入者から月160円をそれぞれ上乗せ・徴収して年間約3400億円を確保する。子どもが義務教育を終えた後、また残っている問題は、最近よく取り上げられる、貸与型の給付金制度ではないでしょうか。

数年前に私の知り合いの女性が息子の大学の進学で、「これまで塾にもたくさんのお金をつぎ込んだので、自分の学費くらい子どもが責任をもつて自分で賄えばいい」と考えて奨学金(貸与型)を申し込もうと考えています」と言うので、「子どもの将来に、安易に負債を残すようなことはやめてあげたほうがいいです。お子さんは、お母さん

の強い希望を一心に背負い、志望校に見事合格したのでしょ? そんな立派なお子さんのだから、それは可哀想。給付型もあるのだからよく調べてお子さんの将来を第一に考えてあげてください」と申し上げたことがあり、結果その後、その親子は給付型の奨学金をいただけそうですが、経済的にひっ迫しているお母さんの方でも、お母さんの将来に対してこんな発想をされる方がいるのですから、そうでもない方はもっとなのかもしれないし、私に知らしめるために使った言葉ではない。

「誰のおかげで今があるか」と思っているのだ」「誰のおかげで飯が食えるのだ」など、自らの力を相手に目指し、今年度も張り切って参りましょう。

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

「おかげ」周りへの感謝大切に

保険通じお客様の人生に関わる

保険ショップの現場から...



西田 理恵 81



先月も寄稿しましたことができました。が、保険ショップが3店舗になり、お客様感謝祭を2月18日、3月20日、3月27日開催しました。U様は40歳独身男性で70歳のお母様とお二人で来店いただき、医療保険にご加入されました。お母様が何もないところで転倒したり、ご加入されてからしばらくして様子がおかしいと感じたときに相談いただき、入院、給付のお手伝いをさせていただきました。

私自身はできるだけ長く店頭でお客様と接してきたい、できれば70歳まで現役で、といつも思っています。その70までと20年になりました。こんなことを考えたのきっかけは、家族のおかけ、社員(仲間)のおかげ、取引保険会社のおかげ、契約者皆様のおかげと、周りへの感謝をあらためて感じてみるのも良いことではないでしょうか。

お互い生き残る代理店を目指し、今年度も張り切って参りましょう。

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

先月も寄稿しましたことができました。が、保険ショップが3店舗になり、お客様感謝祭を2月18日、3月20日、3月27日開催しました。U様は40歳独身男性で70歳のお母様とお二人で来店いただき、医療保険にご加入されました。お母様が何もないところで転倒したり、ご加入されてからしばらくして様子がおかしいと感じたときに相談いただき、入院、給付のお手伝いをさせていただきました。

私自身はできるだけ長く店頭でお客様と接してきたい、できれば70歳まで現役で、といつも思っています。その70までと20年になりました。こんなことを考えたのきっかけは、家族のおかけ、社員(仲間)のおかげ、取引保険会社のおかげ、契約者皆様のおかげと、周りへの感謝をあらためて感じてみるのも良いことではないでしょうか。

お互い生き残る代理店を目指し、今年度も張り切って参りましょう。

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

「おかげ」周りへの感謝大切に

70歳まで現役目指す お客様感謝祭でさらに交流深まる

先月も寄稿しましたことができました。が、保険ショップが3店舗になり、お客様感謝祭を2月18日、3月20日、3月27日開催しました。U様は40歳独身男性で70歳のお母様とお二人で来店いただき、医療保険にご加入されました。お母様が何もないところで転倒したり、ご加入されてからしばらくして様子がおかしいと感じたときに相談いただき、入院、給付のお手伝いをさせていただきました。

「おかげ」周りへの感謝大切に